



Deutscher**Anwalt**Verlag

Die **Anwaltverlag-Gruppe** mit den Marken Anwaltverlag, Notarverlag, zerb Verlag und ZAP Verlag ist ein Anbieter für juristische Fachinformationen mit Sitz in Bonn. Wir produzieren Print- und Onlinemedien für Anwälte und Notare. In unseren Zielgruppen stehen wir für Qualität und Seriosität. Wir liefern unseren Kunden die Informationen, die sie brauchen, um ihre Mandanten optimal zu beraten. Und das seit über 20 Jahren!

Zum 1. September 2021 suchen für den Bereich Kooperationen einen

## **Marketing Manager Media Sales (w/m/n)**

Sie managen eigenverantwortlich die B2B-Kooperationen der Verlagsgruppe. Dabei setzen Sie Kooperationsideen mit Unternehmen rund um die Anwaltschaft und die berufsständischen Organisationen um und sorgen dafür, dass sich die Media-Umsätze Print und Online weiterentwickeln.

### **Das sollen Sie bei uns tun:**

- Erstellung von Kunden-individuellen Konzepten zur Nutzung unserer Media-Kanäle
- Akquise von neuen Partnern und Aufbau von Kooperationen zur Umsetzung von gemeinsamen Marketingaktivitäten und -Kampagnen
- Betreuung der Großkunden und Lizenznehmer
- Enge Kundenbetreuung und aktiver Verkauf
- Von der Vertragsverhandlung bis zur Erfolgskontrolle arbeiten Sie gemeinsam mit dem Verlagsteam für den Erfolg der Kooperationsprojekte

### **Das sollten Sie menschlich mitbringen:**

- Seien Sie neugierig, stellen Sie alles in Frage und sagen Sie das auch Ihrem Chef und Ihren Kolleginnen und Kollegen
- Für Sie ist das Wort Teamfähigkeit keine Floskel in Bewerbungsgesprächen
- Bitte lachen Sie gern

### **Das sollten Sie fachlich mitbringen:**

- Freude am Verkauf, Affinität zu Verlagen, Medien und Kommunikation
- Sie sind kontaktstark und überzeugen mit den richtigen Argumenten
- Sie haben bereits erste Erfahrungen im Marketing oder Vertrieb gesammelt
- Sie überzeugen im Präsentationsgespräch und sind durchsetzungsstark
- Sie haben gute Kenntnisse in MS Office

Wir bieten Ihnen einen interessanten Arbeitsplatz in einem engagierten Team mit der Möglichkeit zu gestalten und weiterzuentwickeln. Dies unterstützen wir durch unsere ausgeprägte Experimentierkultur und Offenheit für neue Ideen. Neugierig geworden? Dann freue ich mich auf Ihre Bewerbung. **Am besten rufen Sie mich einfach mal an.** Danach senden Sie mir Ihre Bewerbungsunterlagen inklusive Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin.

**Besuchen Sie auch unsere Karriereseite [www.anwaltverlag-gruppe.de](http://www.anwaltverlag-gruppe.de), wenn Sie noch mehr über unser Unternehmen erfahren möchten!**

### **Deutscher Anwaltverlag GmbH**

Thorsten Thierbach  
Leiter Marketing und Vertrieb  
Rochusstr.2-4  
53123 Bonn  
[thierbach@anwaltverlag.de](mailto:thierbach@anwaltverlag.de)  
Tel.: 0228-91911-72  
[www.anwaltverlag-gruppe.de](http://www.anwaltverlag-gruppe.de)