



DeutscherAnwaltVerlag

Effektiver verhandeln - Strategien und Taktiken für Anwälte - eBroschüre (pdf)



24,90 € *

* Preise inkl. gesetzlicher MwSt. zzgl. Versandkosten

Marke: keine Angabe

Bestell-Nr.: 978-3-8240-5758-0

Für Anwälte gehört Verhandeln zum Alltag. Doch nur juristisch zu argumentieren reicht nicht. Vor allem dann nicht, wenn die **Gegenseite alle Tricks und Kniffe effektiver Verhandlungsführung kennt** – und sie erfolgreich anwendet.

Sorgen Sie für **Waffengleichheit** und verschaffen Sie sich gegenüber verhandlungsungeschulten Kollegen einen **strategischen Vorteil** – fundiert, umfassend und schnell mit der neuen **e-Broschüre** „Effektiver verhandeln“.

Der Leitfaden liefert Ihnen **alle Strategien, Techniken und Taktiken**, die Sie für eine erfolgreiche Verhandlungsführung brauchen – verfasst von einem **renommierten Experten für juristische Verhandlungsführung**.

Dr. René A. Pfromm präsentiert Ihnen **die Klaviatur** der effektiven Verhandlung – **speziell für Anwälte konzipiert** und optimal aufbereitet. **Tabellen, Abbildungen, Checklisten und Praxistipps** geben Ihnen **unentbehrliches Werkzeug** an die Hand – das Ihnen notfalls auch sehr kurzfristig Erfolge sichert.

Machen Sie sich zu einem **verhandlungsstarken Problemlöser** Ihrer Mandanten, der stets **das optimale Verhandlungsergebnis erzielt**. Und empfehlen Sie sich so zugleich der Gegenseite für kommende Mandate. Mit „Effektiver verhandeln“

1. stärken Sie Ihre **Verhandlungskompetenz**
2. bereiten Sie Verhandlungen **effizient** vor und führen sie **strukturiert und systematisch** durch
3. vergrößern Sie Ihr **strategisches und taktisches Repertoire**
4. durchschauen Sie gegnerische Strategien und **Taktiken** rechtzeitig.

Artikeleigenschaften

Medium:

PDF